

MōTA モータ

MOTA車買取(媒体活用)ご提案

FOR PRESENTATION VERSION 1.1

© 2019 - 2026 MOTA Inc.

Outline

Part 1 MOTAとは？

About MOTA

Part 2 MOTA車買取のご提案

Proposal Content

Part 3 具体的な活用イメージ

How it works

Part 4 料金 & 配信プラン

How it works

Part 1

MOTAとは？

About MOTA



About MOTA

世界中に、もっと フェア・トレードを

人生に数回しかない大きなモノの売り買い。
後の人生に大きく影響するコトの選択。
私たちの幸せを左右するその選択は
果たして公正で公平な機会となっているでしょうか。

MOTAは既存の常識を疑い、
新たな仕組みづくりに挑戦することで、
人生をもっと豊かにする
「フェア・トレード」の機会を生み出し続けます。



会社概要

所在地

東京本社

東京都港区赤坂2丁目4-6
赤坂グリーンクロス22F

名古屋支社

愛知県名古屋市中村区名駅3丁目26-8
K D X 名古屋駅前ビル 13階

大阪支社

大阪府大阪市淀川区東三国1丁目32-9
アルシュ240 8F

設立

1999年6月3日

資本金

100百万円（2024年1月1日時点）

事業内容

モビリティ事業

自動車 流通DX事業
自動車 購入支援事業

不動産事業

従業員数

役員、従業員合計156名
(2025年1月1日現在)

取締役

代表取締役社長

佐藤 大輔

取締役（非常勤）

藤崎 孝行

取締役（非常勤）

藤崎 慎一郎

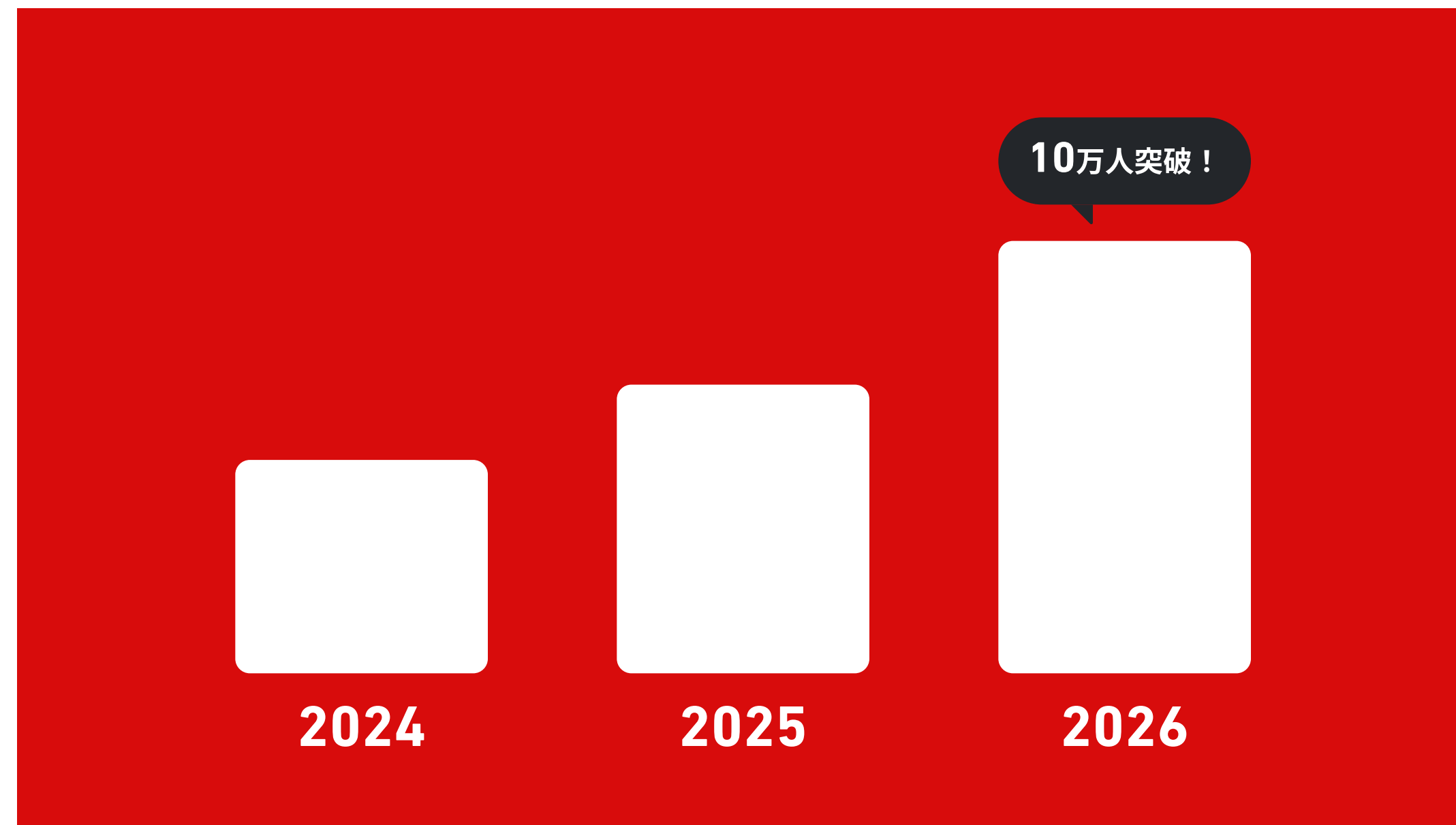
取締役（非常勤）

津田 直哉

監査役

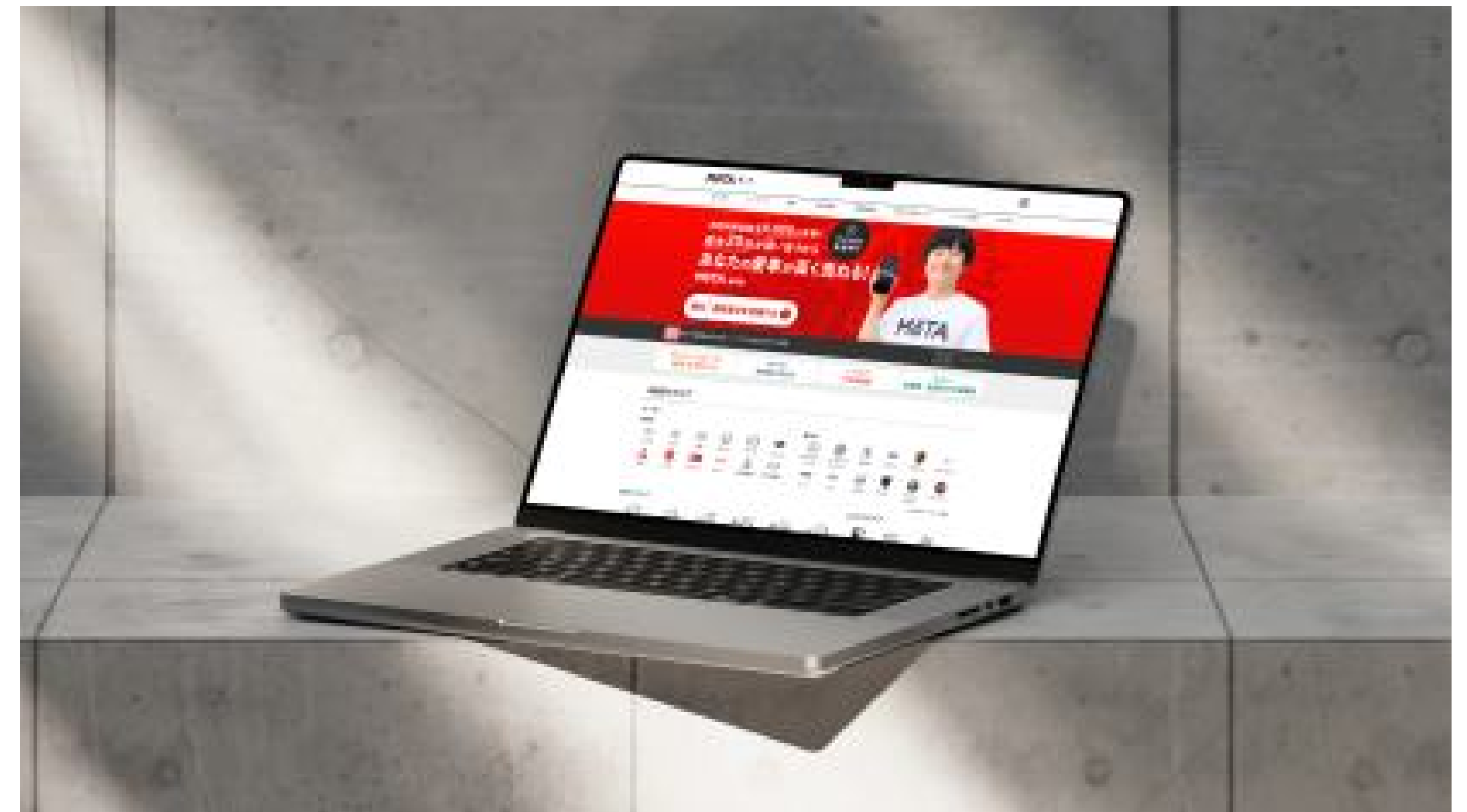
井本 佳樹

車買取サービス概要



特許取得済みの新しいビジネスモデル

- 「事業者様を3社に絞る」一括査定モデルが好評をいただき、月間利用者数100,000人を突破
- 加盟買取店数は1,300店舗以上



圧倒的な集客力

- Web集客やTV・ラジオCMを駆使し、幅広いユーザーを獲得
- 2024年 ラジオCM出稿数日本一（博報堂調べ）

Part 2

MOTA車買取のご提案

Proposal Content



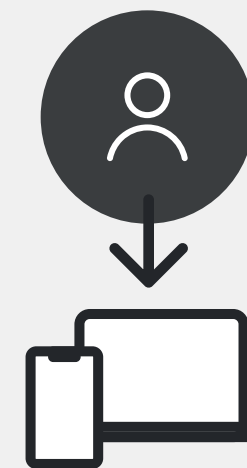
よくある一括査定の問題

車を売りたい人



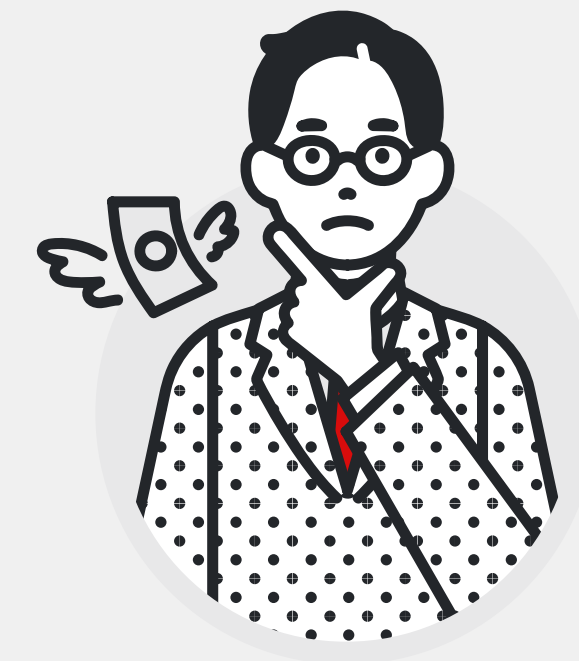
- 大量の電話がかかってきて、なりっぱなしで大変
- 複数社と日程を調整するのが面倒

よくある一括査定サイト



- 申し込みがあったときに
買取店へ情報が同時に配信される

買取事業者

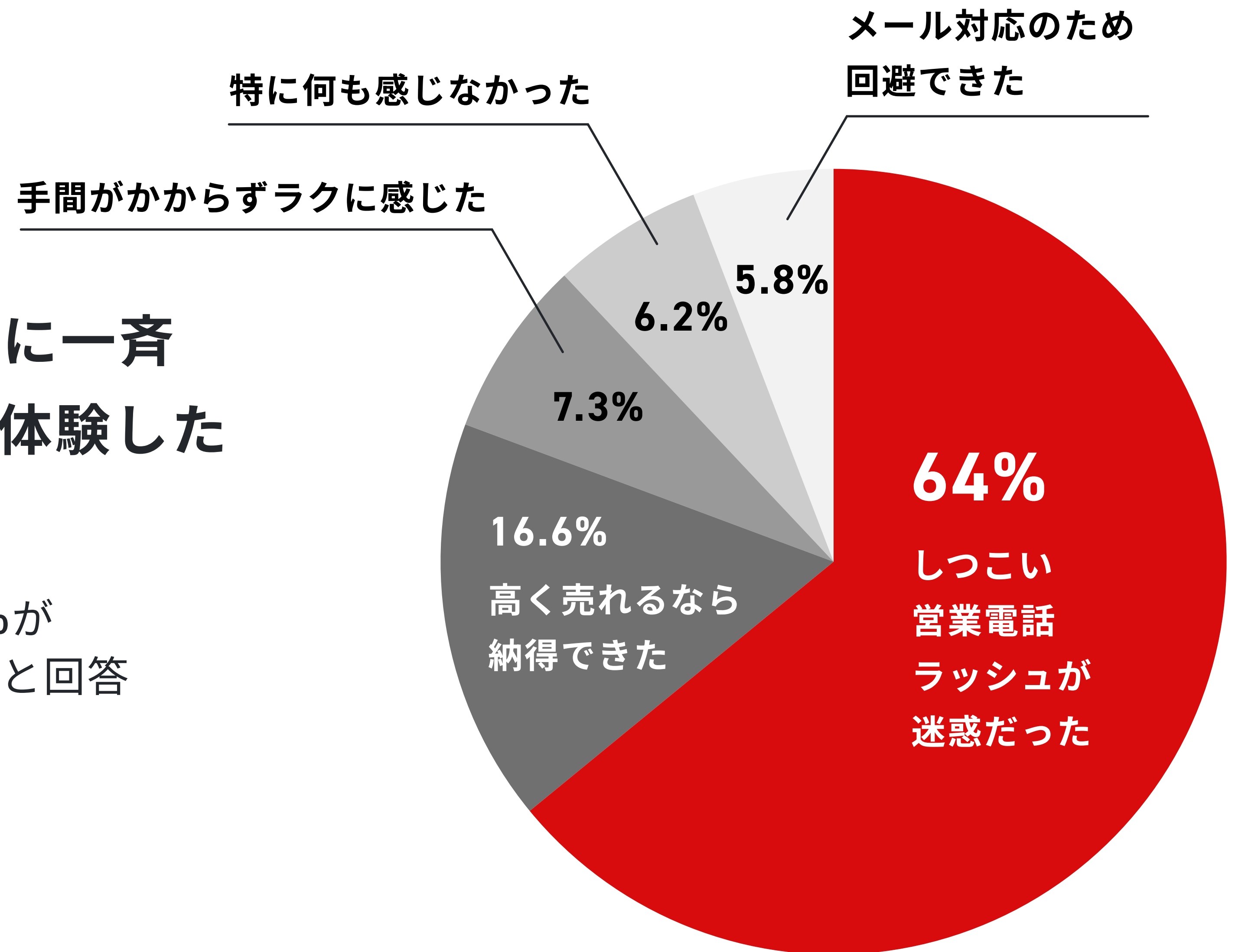


- 全ての情報に電話業務が発生
- 他社も同時に電話するため
つながらない
- 何社競合が存在するか
わからない中で移動費用＋工数を
かけて査定・営業が発生

車一括査定の申し込み直後に一斉にかかってくる営業電話を体験した感想を教えてください

車一括査定サービス利用者の約64%が「しつこい営業電話が迷惑だった」と回答

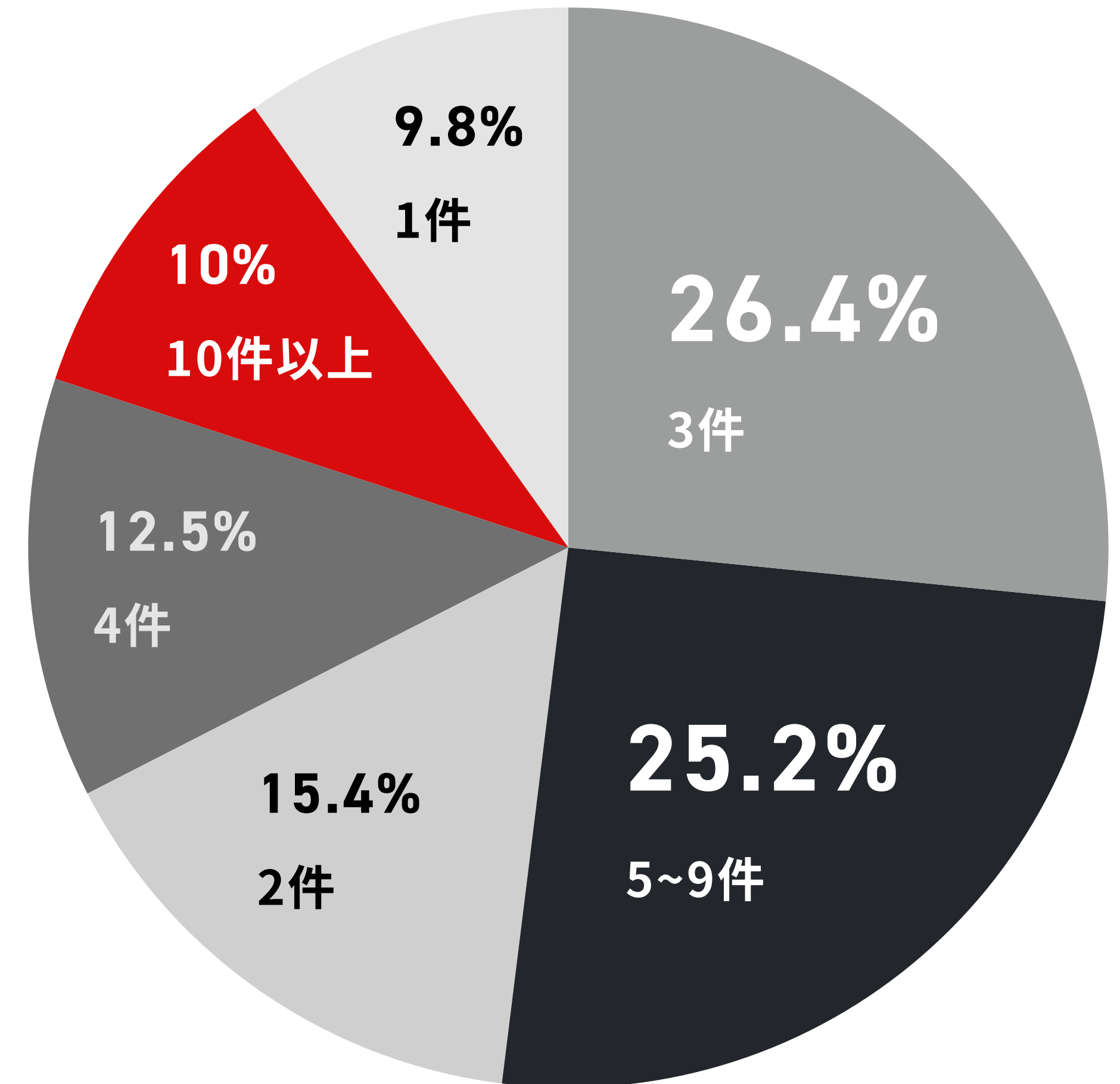
参照：<https://www.atpress.ne.jp/news/356277>



営業電話は何件かかってきましたか？

営業電話の件数も3件以上かかってくるケースが半数を占め、利用者・買取店双方にとって負担が大きい状態

参照：<https://www.atpress.ne.jp/news/356277>



従来の一括査定とMOTAの加盟店様のアクションの違い



下限金額が高値の上位3社のみ個人情報を取得（ユーザー希望で4社以上を選択する事も可能）

ライバルが少ないから電話がつながりやすい従来の課題であった、架電の不定期的なスピード勝負、過度な電話や無駄な出張査定が起こりにくい

入札のタイミング（例）

A 00時00分～14時59分までの依頼分→当日18時00分に入札締切 & 上位3社に個人情報開示

B 15時00分～23時59分までの依頼分→翌日12時00分に入札締切 & 上位3社に個人情報開示



通常の一括査定との比較

	MōTA モータ	A社	B社
情報配信数	月間最大10万件 車両情報受け取り可能	月間最大数万件 情報受け取り可能	配信情報数が少ない
アポ率	高い (入賞後アポイントのため)	中	高い (温度感の高いユーザーのみ)
成約率	高い (上位3位のみ入賞のため)	中	高い (加盟店が少ない)
ユーザー負担	低い (電話が上位 3 社のみ)	大量の電話がかかってくる	中
加盟店様の負担（架電）	低い (上位3社に入った場合のみ架電)	不定期に発生する情報配信にすぐ に電話対応	配信都度架電が必要
加盟店様の負担（入札）	あり（入札の必要あり）	なし	なし

Part 3

具体的な活用イメージ

How it works



自動車メディアMOTAならではの ユーザーアプローチ

加盟店様専用の紹介ページを掲載

ユーザーは事前に店舗情報・口コミ等を確認でき、
「入賞した買取店がどんなお店か分からない」という
不安を解消できます。
透明性を高めることで、成約率の向上を目指します。

加盟店様を地域別に掲載

「〇〇県 車買取」と検索したユーザーが、地域から
貴社の店舗を見つけやすく、店舗様の地元のユーザー
認知・獲得に貢献します。



ご利用イメージ | 車両情報画面

申込必須項目（15項目）

- 車種
- エリア
- 方式
- 排気量
- 走行距離
- 年式
- 修理歴
- 車体色
- 燃料
- ミッション
- 乗車定員
- ドア枚数
- ローン残債
- ハンドル
- 売却希望時期

任意項目（18項目）

- 車体番号
- 車検期限
- 電動スライドドア
- カーナビ
- 乗り換え検討PR
コメント
- 禁煙車
- サンルーフ
- ペット
- 全周囲モニター
- 純正サウンドシス
テム
- 純正後席モニター
- 純正フルエアロ
- レザーシート
- ワンオーナー
- 取説あり
- 写真

[illegible]

ご利用イメージ | 入札画面→個人情報確認画面

フリーメモ

ユーザーには表示されません。200文字以内で入力してください。

フリーメモを更新

車種情報

車種
トヨタアルファード 2.5G

エリア
東京都 世田谷区

型式
DBAAGH-3356

排気量
1,998cc

査定番号
362730

車台番号
ADBA123-563

走行距離
Free 626...

走行距離
〜 12500km

査定依頼日
2025年 00月 00日

入札フォーム

査定終了(結果開示日)から1週間有効な入札額を入力

下値金額
万円

上値金額
万円

メッセージ (任意)
400文字以内で入力してください

他に 0社 が入札しています。
2020年00月00日締切

入札する

入札受付期間中であれば、入札額は同額でも変更可能です。入札申込期限を過ぎ



メーカー 車種 グレード の車両詳細

おめでとうございます！
査定額上位3社またはお客様が指定された会社とみなしました。こちらから各店舗情報をご確認の上、交渉確認の段階でもお問い合わせいただけます。

お申込者情報
お客様名
氏名
住所
電話番号
メールアドレス

フリーメモ
ユーザーには表示されません。200文字以内で入力してください。

フリーメモを更新

入札結果

この結果は、お申し込み情報に基づき、最も入札金額が低い順に表示されます。

1位
1000円
30.5~18.5万円

2位
1000円
30.5~18.5万円

3位
1000円
30.5~18.5万円

4位
1000円
30.5~18.5万円

5位
1000円
30.5~18.5万円

6位
1000円
30.5~18.5万円

1000円単位で入札

12時又は18時に入札締切、上位3社に個人情報を開示
住所の番地等は、お客様に直接ご確認ください
※来店を促すことも可能です

入札結果開示

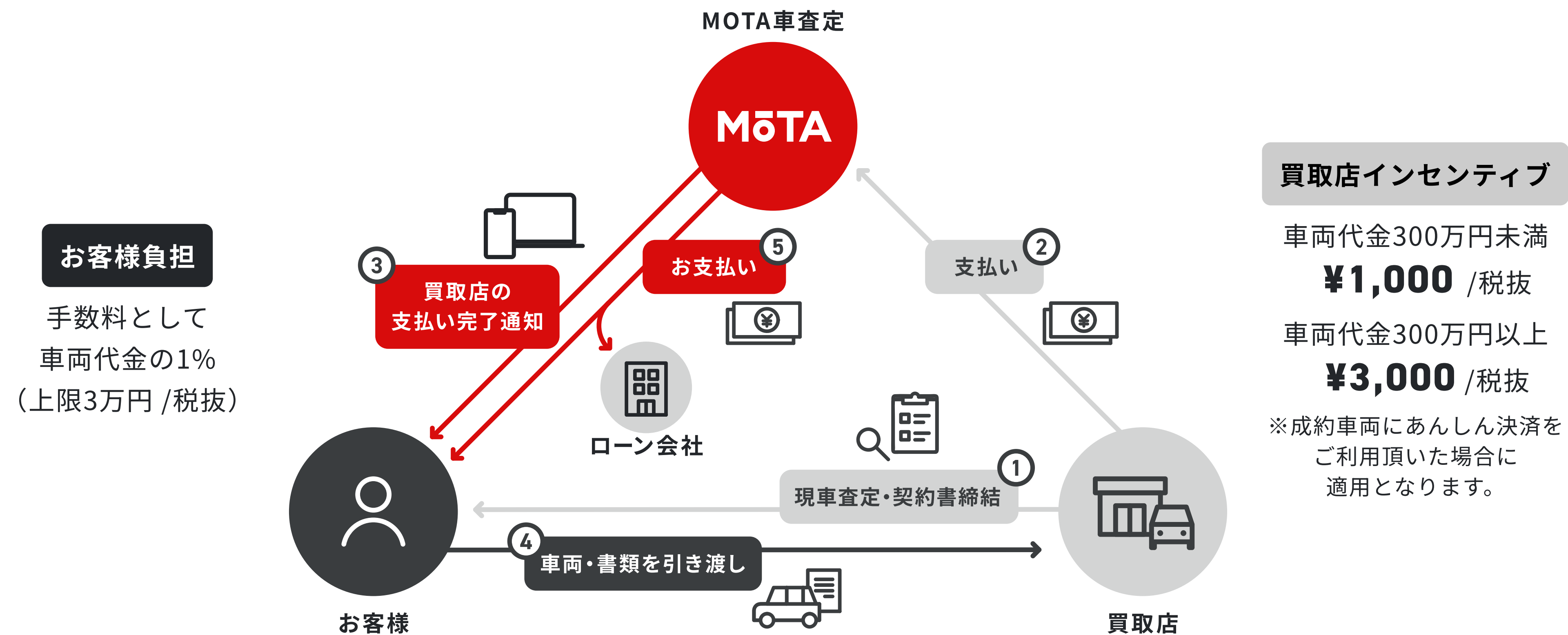
お客様・買取店のどちらにも店舗名と入札金額を開示
交渉前に他社の動向を把握できます

あんしん決済について

あんしん決済とは買取店からの車両代金をMOTAが一時的にお預かりし、車両・必要書類の受け渡しが完了した後、お客様に代金を送金するエスクロー（第三者が取引の安全性を確保する）サービスです。

車を渡したのに売買代金が支払われないというお客様のリスク回避を目的に提供し、より安全で、より信頼される車買取を目指します。

お客様から希望があった場合のみ対応が必要で、導入は基本的に必須です。



新プラン 車買取サポートについて



負担を減らし、仕入れを強化したい

- ・査定員の人数が足りない
- ・出張査定の時間が取れない
- ・仕入れの選択肢を増やしたい

MOTA車買取サポートによって見込めるメリット

point
01



MOTA検査員が査定するから 査定・商談のコスト削減

MOTAの検査員が車両を検査するから、出張や商談対応の手間が0。店舗にしながら仕入れが可能です。

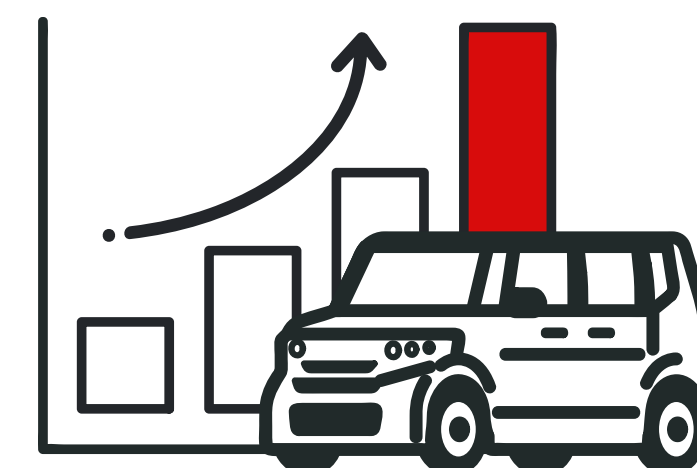
point
02



エリアレスな 仕入れ強化

通常は出張できないエリアからも狙った車両をスピーディーに獲得できます。

point
03



成果報酬型で 仕入れ効率最大化

手数料は成約時に発生(600円/件)。リスクを抑えて、確実に仕入れ成果を積み上げられます。

MOTA車買取と車買取サポートのアクションの違い



成約後のサービスフロー

車買取サポート MOTAからのご連絡：kaitori-buyer@mota.inc



❗ 車両引渡し日の7日前・または成約から4日後の遅い日を入金期限としております。

※なお、出品者のご都合により車両引渡し日が前倒しとなる場合、上記期限よりも早めのご入金をお願いする場合がございます。

※「引渡し日の7日前」と「成約から4日後」のいずれか遅い日を入金期限といたします。

❗ クレーム申請期間は引取日から4日後18:00まで

※車両引き渡し日の4日後18:00までにクレーム申請
フォームより申請をお願いします。

MOTA車買取と車買取サポートのコストの違い

	MōTA モータ車買取サポート	MōTA モータ
アポ・日程調整にかかる時間	0分 /件	約20分 /件
出張査定・商談にかかる時間	0分 /件	約2～3時間 /件
出張査定・商談にかかるコスト	0円 /件	約15,000円～ /件
車両情報提供料	600円/件	600円 /件
個人情報提供料	成約するまで個人情報取得なし	成約しなくても上位3社に入った場合 3,000円 /件
成約手数料	成約した場合のみ発生 40,000円~85,000円 /件 (車両本体価格に応じた変動制)	なし

出張査定にかかる時間、人件費、交通費を削減可能です。

禁止事項

買取サービス

- **入札時の下限金額を下回る価格の提示**
申込情報に相違が無い場合、入札下限金額から減額することはできません。
- **売主様からの売買契約のキャンセル拒否**
成約後、車両引取日の翌日まではキャンセルを受けてください。
- **談合、なりすまし**
売主様や他店になりすまして他社への商談キャンセルを入れるなど。

あんしん決済

- **あんしん決済の利用拒否**
お客様からのあんしん決済利用の申し出を断ることはできません。
- **MOTAへ着金前の車両引き上げ**
MOTAへの送金前に車両を引き上げることはできません。

車買取サポート

- **売買契約成立前の取引辞退**
買取店都合による取引辞退は、原則できません。
- **売買契約成立後のキャンセル**
売買契約成立後の買取店様都合による契約解除は原則禁止です。
やむを得ず契約を解除する場合は、キャンセル料のお支払いとなります。

MOTA車買取は、公正な競争環境を保てるよう日々サービスの品質向上に努めております。

当社利用規約に基づき、ルールへの遵守をお願いいたします。

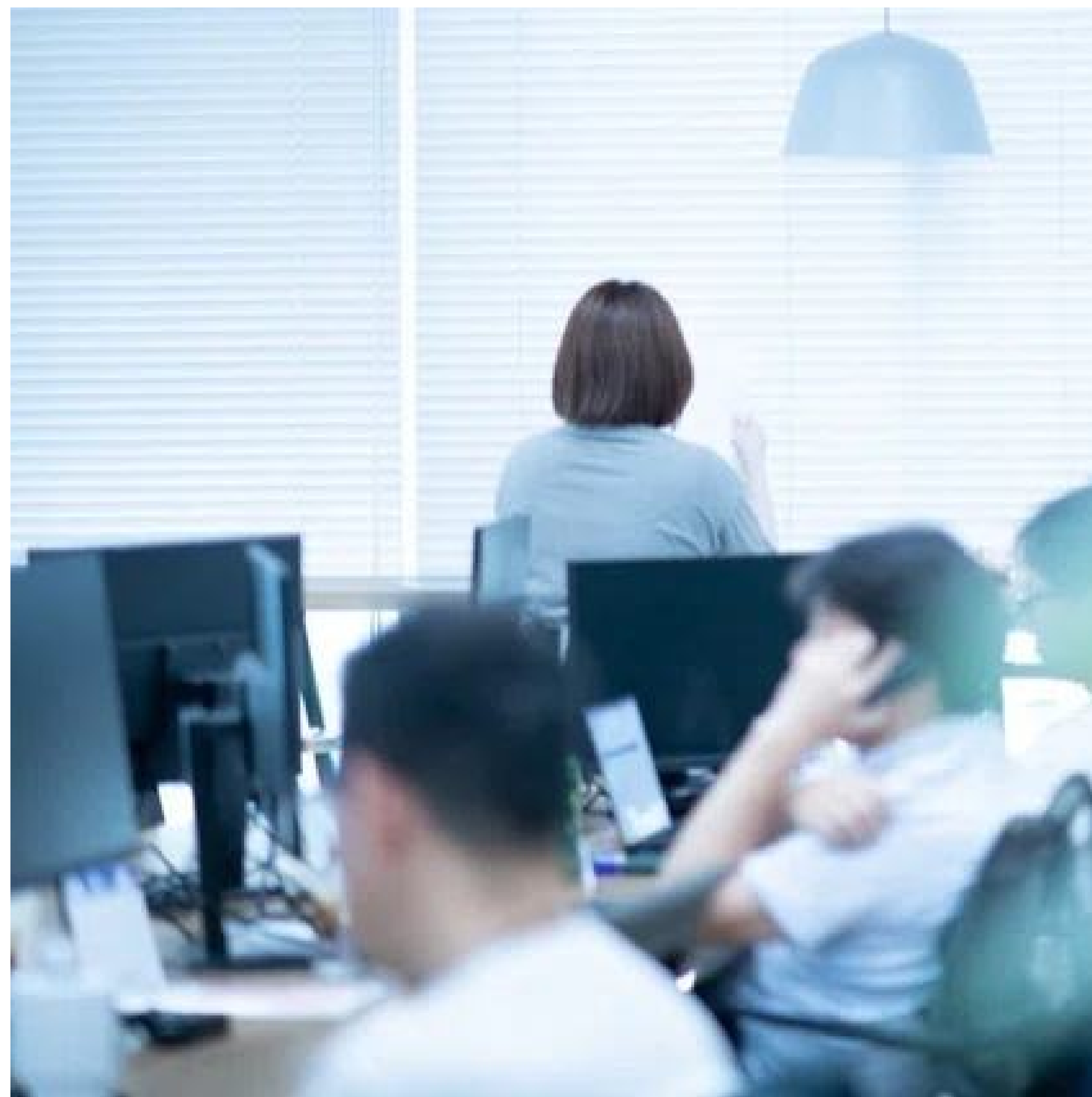
事実確認の上、悪質な場合は1ヶ月以上の情報配信停止を行うことがあります。

詳しくは、お申込みの際にお渡しする利用規約、および管理画面、ご利用上のルールを必ずご確認ください。

Part 4

料金 & 配信プラン

Service Plan



料金 & 配信プラン

初期費用/成約手数料/解約金、全て0円！

初期費用0円で、1件あたりの配信料も明朗会計でローコスト。

車両情報提供料

月間受取数1～100件

税別6万円/月

月間受取数101件から

税別600円/件

+

個人情報提供料

税別3000円/件

個人情報取得で還元キャンペーン開催中！

2026年12月ご利用分まで個人情報提供料 税別3,000円/件 ▶ 税別2,900円/件

目的やご予算に合わせて配信条件を指定可能

欲しい情報をピンポイントに配信いたします。契約後の条件変更も可能です。

☒ メーカー

☒ 車種

☒ 都道府県・市区町村を指定

ご希望のエリアより、ご利用金額と成約台数のシミュレーションが可能です。

	パターン① 東京都港区×全メーカー	パターン② 名古屋市×全メーカー	パターン③ 宇都宮市×国産車
車両情報数	120 ▼45%	1500 ▼98%	200 ▼60%
入札数	54 ▼62%	1470 ▼75%	120 ▼65%
個人情報数	34 ▼50%	1102 ▼45%	78 ▼50%
アポ数	17 ▼80%	496 ▼80%	39 ▼88%
査定数	14 ▼33%	396 ▼33%	31 ▼33%
成約数	5	131	10
想定利用金額	187,660円	4,095,800円	346,200円
成約1台当たり(CPA)	37,532円/1台	31,265円/1台	34,620円/1台

※シミュレーションは一例です

ご契約からサービス開始までの流れ

● ご説明

MOTA車買取
サービス内容のご説明

● 規約・申込書メール送付

申込に関するご説明を
メールにてご案内

● お申込み対応

審査 申込項目フォーム入力
必要書類の送付をお願いいたします。

● 加盟審査

申込情報を元に
審査・ご利用限度額の設定

● 電子契約書により契約締結

電子契約通知を
メールにてご案内

● サービス開始・ 店舗掲載情報の編集

店舗専用のマイページから
入札や管理

お申し込みの条件

①古物商許可証を取得していること ②現在、営業活動をしていること ③連帯保証人をご用意いただけること

審査の結果によりましては、ご希望に添えない場合もございます。あらかじめご了承くださいますようお願い申し上げます。

お申し込み対応でご用意いただく書類

下記必要書類はご説明終了後にメールにて送付いたします。

審査 必要書類（郵送）

①連帯保証契約 申込書兼契約書	申込時は代表者保証でお手続きを進めて 参ります、審査結果に応じて必要であれば 第三者保証の追加をご依頼させていただきます
②口座振替依頼書	
③あんしん決済申込書	
④代表者の印鑑証明書	発行後3ヶ月以内のもの
⑤法人の印鑑証明書	法人の方のみ、発行後3ヶ月以内のもの

審査 必要画像（メール）

①本人確認書類	運転免許証（表・裏）、マイナンバーカード （マイナ免許証）、外国籍の方は在留カード
②店舗（外観） 全店舗必須	店舗看板の画像 看板が無い（無店舗型）の場合、 店舗住所の建物全体 外観写真
③店内（事務所） 無店舗型以外必須	店内全体の画像 来客可能な商談スペースが無い場合は、「無店舗型」の扱い
④在庫	在庫保管場所の写真 保管場所の広さや在庫状況が分かるような全体画像
⑤古物商許可証	許可番号、交付年月日、「行商する／しない」 が記載されているページ 変更履歴がある場合は変更後内容の記載ページも必要
⑥所有工場	認証・指定工場のプレート 認証または指定を受けた運輸局が鮮明に判別できる画像
⑦開業届控え	個人事業主のみ必須 開業届が無い場合、【屋号】【申告者】が確認できる 青色確定申告控えの画像

お申し込み

QRコードより

フォームに必要事項を入力して

お申し込みください

